

# SammeNSpil

- mellem erhvervslivet og Nørre Snede Skole

EN SKOLEAVIS FOR NØRRE SNEDE OG OMEGN, SOM UDGIVES EN GANG OM ÅRET AF NØRRE SNEDE SKOLE – ÅRGANG 1



På billedet:

Britta Lund, formand for Nørre-Snede Handels- og Håndværkerforening, og Karl Plougstrup-Petersen, skoleleder på Nørre Snede Skole, giver hinanden hånden på et fremtidigt samarbejde.

---

## Duften af maling hos Nørre Snede Autolak

**Af Thor Johansen, Noah Lauersen, Andreas Post og Oliver Pedersen 7. årgang**

Det første du får at se når man kommer ind i en af hallerne er kæmpe lastbiler, som er til klargøring. Duften af maling gentager sig i alle hallerne.

Nørre Snede Autolak har malet mange forskellig ting siden 1966, men det vi synes der er det fedeste er nogle auto campere de har malet for nogle arabiske prinser.

Hvis du ikke kan lide duften af maling, er det nok ikke det smarteste at søge arbejde dernede. Efter vores mening går det meget stærk i forhold til kvaliteten i og med de maler ca. 10 køretøjer om ugen, og de bruger lidt over 1 million på maling om året, og det de ikke får brugt skaffer de sig af med, men på en god måde. De har en del regler som de skal overholde i forhold til sikkerheden og kvaliteten.

Proces:

Det hele starter i en sandblæsningshal, hvis man ikke ønsker sandblæsning kan man også lade være. Så kommer man til rengøring og bliver vasket med en damprenser. Nu er det metallisering. Metallisering er når man laver en kemisk ændring i jernet, så det ikke rustet. Så skal den males, når den er malet skal den klargøres. Og derefter kan kunden hente sit køretøj nede ved Nørre Snede Autolak.



*Her er en af de ti lastbiler, som skal lakeres hos Nørre Snede Autolak.*

---

## Jøkers Autoophug A/S – er ikke et ganske normalt autoophug

**Skrevet af: Kristoffer, Rasmus og Camilla 7. årgang**

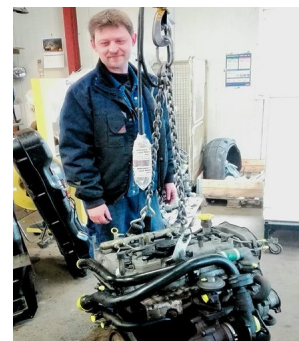
Jøkers Autoophug A/S er ikke et ganske normalt autoophug. Mændene på Jøkers Autoophug A/S, arbejder utroligt hårdt, men ikke kun på biler, også på at kunderne får en ordentlig betjening.

Vi kommer ud til Jøkers Autoophug A/S. Der står to meget fine biler. Da vi kommer ind på pladsen, så møder vi en mand der hedder

Henrik. Henrik var meget flink og vil gerne vise os rundt på pladsen. På pladsen ser der godt ud. Bilerne står ikke rundt omkring, men de står i rækker. De har mange reservedele til biler. De fleste kommer som regel fra varevogne, firehjulstrækere og Peugeot. De har dog også reservedele til nogle andre biler. Man kan godt ringe ind til Jøkers auto og købe reservedele. De sender reservedele med posten mest i Danmark.

Jøkers Autoophug A/S fixer og skiller biler. De skiller forskellige motorer ad for reservedele. Reservedelene sælger de. De sælger også hele motorer fra biler.

Firmaet startede op i 1983. Opretteren af firmaet hedder Svend Jøker. Svend ejer stadigvæk en del af Jøkers Autoophug A/S. Svend solgte en del af firmaet til Thomas, Palle og Henrik. Firmaet er i dag et aktiefirma.



*Her står en af medarbejderne med en motor, som lige er blevet solgt til en kunde på Sjælland.*

## Lidt, men godt i Kafferisteriet

**Skrevet af: Cecillie Bruun Casted, Louise Bjerre Sønder, Bolette Breum Berg, Johannes Gøtzsche Dammark og Daniel Roed.**

*Man kommer ind i butikken. Duften af kaffe og chokolade fylder vores næsebor. En travl kafferister kommer frem.*

Hos Brian Sigtenbjerggaard består hverdagen af, at riste kaffe i det lille lokale kafferisteri i Nørre Snede. Ude i baglokalet finder man store sække med bønner fra Brasilien, Colombia og 8 andre lande. Han valgte at starte kafferisteriet, da han havde prøvet mange andre ting. Han havde altid elsket en god kop kaffe. Derfor skulle han lave noget, der interes-

serede ham. Så han tog ned til Tyskland og prøvede at riste kaffe. Det var en succes for ham, så derfor startede han sit eget kafferisteri.

I butikken bliver der ikke kun solgt kaffe. Der bliver bl.a. også solgt chokolade og øl. Kaffen bliver ikke kun solgt i butikken. Man kan faktisk købe det på Københavns Universitet og i en cafe i Brønshøj.

Firmaet er nu 3 år gammelt. På hans logo ser man to løvehoveder. Brian fortæller, at han har valgt det, fordi Nørre Snede er "kendt" for de to løver på døbefonten.

*Lidt, men godt* er mottoet for kafferisteriet. "Vi lever i sådan en tid, hvor folk gerne



*Her rister Brian kaffe på butikkens kafferister*

vil have så meget som muligt for lidt penge. Vi køber en masse mad, smider det i køleskabet, og smider ca. 40% af det ud. Så hellere købe lidt mindre, men dyrere, som smager bedre. I stedet for at drikke to kander billig kaffe, så hellere købe noget ordentligt kaffe, hvor

man bliver mæt efter 2-3 kopper" fortæller Brian med armene over kors. Brian ser gerne, at virksomheden vil vokse i fremtiden. Men det er ikke så nødvendigt for ham. Han tager det som det kommer.

## Nikodan klarer sagen

**Skrevet af: Jannie, Louise, Rikke, Sofie G og Sofie V 7. årg.**

Man bliver modtaget med åbne arme og glade arbejdere. På trods af at Nikodan er en arbejdsplads kommer du ind i et flot og rent rum med glade arbejdere, om du så er på kontoret eller på arbejdspladsen.

Vi er meget heldige her i lille Nørre Snede at have den eneste Nikodan fabrik i Danmark.

Der er omkring 50 medarbejdere samt nogle lærlinge. Er du gået ud af 9. klasse og

godt kan lide at bruge dine hænder, er Nikodan måske et sted for dig.

Nikodan eksporterer meget forskelligt til udlandet fx, Tjekkiet, Tyskland og Kina. Nikodan laver produkter til større firmaer som fx, Arla og Lego, men en privat person kan også bestille produkter.

Nikodan laver transportbånd til fx, mad, slik, Lego, osv.

Deres varer er lavet af rustfrit stål. Lige nu har de gang i et stort projekt med Arla, det varer helt ind til sommer. De er også i gang



*Her ser vi en af Nikodans mange maskiner*

med mindre projekter fx, Esbjerg mejeri.

Ham der startede hed Nikolas. Han arbejdede i et firma, der hed Gedan. Senere lave

de de navnet om til Nikodan Conveyor Systems for at gøre det mere internationalt.



---

## Nendan – det lugter af gummi

**Af: Jakob, Maja, Kenni og Alexander 8.a**

Klokken er 11.30 og solen skinner igennem den lokale virksomheds Nendans vinduer. Vi går en tur igennem den store fabrik, og vi møder straks lugten af purgummi (polyuretan), som er ved at blive sat fast på nogle kloakdæksler.

Stedet er fyldt med maskiner og robotter, der bliver betjent af ansatte, så der hersker en livlig aktivitet. Der er bemærkelsesværdigt roligt i hallen, når man tænker på det høje aktivitetsniveau. Under gåturen i fa-

brikshallen, får vi historien om grundlæggeren af firmaet Niels Erik Nielsen, af hans søn Nicolaj Nielsen. Nicolaj fortæller om, hvordan hans far satsede alt i 1979 og startede med at lave gummi hjemme i sin egen ovn. Der ved opstod idéen til firmaet Nendan, som i dag er blevet en moderne familievirksomhed, hvor de to sønner nu har overtaget firmaet fra deres far.

Firmaet er støt og roligt vokset og måtte i 2015 udvide sit areal med 1100 m<sup>2</sup>, for at have mere plads til både materialer og produktion. Firmaet har gang i flere pro-

dukter af gangen. De laver både produkter til det danske marked, men også en del til det skandinaviske. Da vi besøger Nendan er de i gang med en ordre til Norge på gummiringe til kloakdæksler.

Pur Gummi blev oprindeligt opfundet under 2. Verdenskrig, hvor polyurethan blev brugt til flyvemaskinefinish, skum og tøj som havde til formål at beskytte mod sennepegs gas. I dag laver Nendan pur gummi til brug i alt lige fra kloakdækselsringe til fabriksdele.



*Det hele begyndte i en ovn hjemme hos Niels Erik Nielsen. Nu er Nendan en stor moderne familievirksomhed.*

---

## Danske Stenhuggerier – et familiefirma med succes

**Af: Kasper, Emil, Cecilie og Sofia 8. årgang**

Det er fredag, klokken er 08.00 og savens klinger møder granitten med en øredøvende larm. "Hold jer for ørerne" er den første besked, vi får af vores rundviser Jarl Rinvar. Han fortæller, at hans egne ører allerede er ødelagt af mange års arbejde i firmaet. Han arbejder dog ikke direkte med forarbejdningen af sten, men sælger stenene videre fra butikken i Vejle.

Nu er arbejdsdagen startet på Danske Stenhuggeris værksted i Nørre Snede. Midt i fabrikshallen står en enorm stensav som har en

diameter på 3.5 meter. Klinsen er af diamant og sølv og er det eneste, der er stærkt nok til at save de store sten.

Jarl fortæller videre, at firmaet er familieejet fra Nørre Snede. Produktionen foregår ikke kun fra Nørre Snede, men også fra Rønne på Bornholm.

Danske Stenhuggerier producerer gravsten og urnesten og firmaet har et søsterfirma, Surface, som producerer andre typer stenprodukter, som for eksempel kantsten og sten til beklædning af bygninger. Jarl fortæller, at når de køber sten, tager de ned og kigger på dem først, selv om de har

handlet med det samme firma siden 80'erne. Danske stenhuggerier bruger mest granit fra et sted i Bornholm,

men de handler generelt med hele verden.



Der bliver produceret gravsten og urnesten i de grå haller hos stenhuggeriet i Nørre Snede.

---

## De drømmer om at udvide i Onkels Pizza

**Af: Katrine, Albert, Lærke og Benjamin 8.a**

Døren åbner og en dejlig duft af pizza rammer én og man bliver hurtigt forført af stemningen. Vi bliver taget imod af Dennis, som varmt byder os velkommen. Det er ikke kun velkomsten, der er varm. Den 350 grader varme ovn, varmer rummet passende op. Endnu er der stille i det hyggelige pizzeria og personalet er ved at gøre sig klar til aftenens rykind.

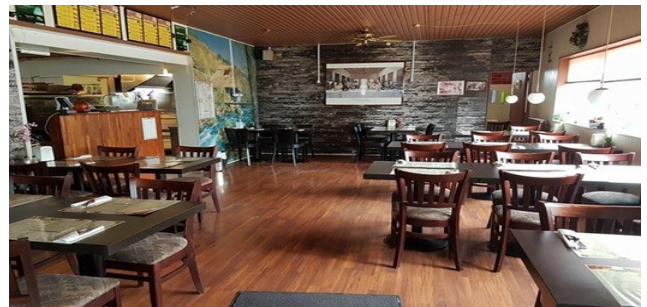
Ejeren af Onkels Pizza hedder Anno og driver restauranten sammen med sine

børn. De har dog flere andre ansatte. Der er 5 ansatte i alt, hvor 2 piger primært står ved kassen eller telefonen, 2 som laver pizza, den ene åbner dejen (drejer den rundt i luften) og den anden fylder så toppings på bag-efter. Den sidste er så en grillmand. Der er typisk også en der hjælper ved grillen og en anden som opererer ovnen. De ansatte har været i gang siden kl. 17.00 og holder først fri sent om aftenen. Vi spørger lidt ind til de råvarer de benytter i køkkenet og får at vide, at Onkels Pizza ikke benytter færdiglavede produkter til deres

pizzaer, men køber deres råvarer mange forskellige steder f.eks. i Horsens, Aarhus og et sted i Herning.

Når man har en restaurant er der meget strenge regler for hygiejne og Onkels Pizza går derfor meget op i at overholde hygiejnereglerne. Restauranten har før udvi-

det, og familien vil også gerne udvide yderligere på sigt og ser da også på forskellige muligheder. Noget af det de gerne vil lave om på er, at få kunderne til at spise i restauranten. I dag er det mest take away, som pizzeriaets kunder benytter sig af.



---

## Kvaliteten er i centrum hos AutoXtra

**Af: Sofie, Max, Rasmus og Andrea 8.a.**

Det lugter af benzin og diesel, når man træder ind i AutoXtra i Nørre Snede. Det er tirsdag og en hel normal arbejdsdag for Mogens og hans 3 medarbejdere.

Mogens er ejer af AutoXtra i Nørre Snede og firmaet reparerer biler, både og motorcykler, men de opkøber også især brugte varevogne som de sætter i stand og sælger videre. De reparerer flest franske biler. De sværeste biler at reparere er de nye, fordi de er så skrøbelige og der er mange små ledninger. Medarbejderne tager derfor på en del kurser for at holde sig opdateret om

de nyeste trends, fortæller Mogens, der købte AutoXtra i 2000 efter at have været flyttet fra Nørre Snede. Efter købet af værkstedet flyttede Mogens dog tilbage til Nørre Snede, hvor han også bor den dag i dag.

Der er også mulighed for at få vasket sin bil i vaskehallen og kunderne kan betale via Wash-app altså med deres smartphone direkte ved vaskehallen.

Værkstedet er pænt oprydet og der er en positiv atmosfære. Det er tydeligt, at det er et rart sted at arbejde, men at der samtidig ikke sjuskes med tingene, for som AutoXtras motto lyder:

”Hvis kvalitet er et krav!”

Firmaet har også en miljøvenlig profil, som man kan læse mere om på deres hjemmeside. Lige nu står der en rød Jeep på værkstedet, som Mogens går og reparerer på, når der ikke er

så meget at lave på værkstedet. Generelt har AutoXtra mest at lave op til ferier, da mange gerne vil have deres bil klar til ferieture. Fra nytår og frem er der lidt mere stille.



Her er Mogens i gang med at lave kontorarbejde

## På det hyggelige værksted—Nørre Snede Autocenter

**Af Mathias Haugaard, Kristian Krogh og Mike Kristensen 7. årgang**

Nede hos Nørre Snede Autocenter er der allerede en hyggelig stemning, med et godt opvarmet værksted. Vi talte med indehaveren Claus Voetmann, han virker som en meget venlig mand. Han er medlem af din bilpartner. Han fortæller at det giver nogle fordele at være medlem af en kæde.

Han siger selv at man skal være lidt skør, for at arbejde for ham. Han siger også ham og hans svend har et godt forhold, også uden for arbej-

det. I fremtiden kunne han godt tænkte sig at få et par ansatte mere. Vi spurgte ham om hvordan hans virksomhed ser ud om 5 år. Her siger han "om 5 år har vi 1-2 ansatte mere, og måske noget handel med varevogne. Men det er jo kun gisninger.

Claus Voetmann har et race team, sammen med sin søn Niklas Voetmann. Niklas kører for teamet, og Claus er team chef. Men Claus er ikke så meget med mere, som i starten. Lige nu forsøger de at få Niklas ud til udlandet og køre for et andet hold, da han gerne ville leve

af det. Claus fortæller at det altid har været hobby og af interesse.

Hvad er det mærkeligste i har fundet i en bil?

Til det svarer han "det ved jeg simpelthen ikke" men da vi syntes vi gerne ville have et ordentligt svar, spurgte vi om noget der lignede. "Hvad er det mærkeligste, i har lavet i en bil så?" til det svarer han "At det var engang hvor en rotte, havde taget mandens madpakke, og taget det med helt op under instrumentbrættet. Så vi blev nødt til at tage hele instrumentbrættet, ud af bi-

len, og få skiftet alt plastiken den havde gnavet i. Der lå simpelt stanniol og gamle bolsjer.



Skulptur bag værkstedet, som er lavet af rør og bremser. Billeder viser noget om hyggen på værkstedet.

## Viola Blomster — får 2000 blomster om ugen.

**Af halvdelen af 3.a**

**Hvad hedder du, og hvor gammel er du?**

Jeg hedder Christina, og jeg er 46 år gammel.

**Hvilken by bor du i?**

Jeg bor i nørre Snede.

**Har du børn?**

Ja jeg har to voksne børn.

**Bor din familie tæt på?**

Ja det gør de.

**Hvor mange år har din butik været i gang?**

Butikken har været i gang i 105 år, men jeg har kun haft den i 3 år.

**Hvor mange blomster har du?**

Om tirsdagen, hvor jeg får blomster, har jeg ca. 2000 blomster og 500 planter.

**Hvad er din yndlings blomst og din yndlings farve?**

Min yndlings blomst er en bonderose, og min yndlings farve er lyserød.

**Hvor mange arbejder i din butik?**

Vi er to, der er der hele tiden, og to der kommer og hjælper. Så har vi en praktiskant, og en der kører ud med blomster.

**Hvilken blomst er mest populær?**

Om foråret er det tulipanen, men ellers er det rosen.

**Har du en have med blomster?**

Ja det har jeg.

**Hvad hedder de forskellige blomster?**

Der er rigtig mange forskellige.

**Hvad er det gode, og hvad er det dårlige ved dit arbejde?**

Det gode er at arbejde med blomster, og det dårlige er, at blomsterne visner og menneskerne dør.

**Har du haft dårlige kunder?**

Nej det har jeg ikke.

**Har der været indbrud i din butik?**

Hende der havde butikken før havde indbrud to gange, men jeg har ikke haft.

**Kan du godt lide at arbejde i din butik?**

Ja det kan jeg godt.



Christina foran de afskårne blomster



## Intet går til spilde hos Jysk Emballage Rens

**Af Sille, Sofie, Maria, Tilde, Ninna, Marcus C, Mikkel 6.A.**

I 1980 startede Benny, Niels Meylands papfar, med at samle plastik beholdere ind. Benny syntes der lå meget plastik rundt omkring, derfor købte han en lille lastbil og begyndte at køre rundt og samle plastikdunke ind. Han startede med at rense dem med en opvaskebørste, men nu har de store maskiner og robotter der vasker dem. Og de renser cirka. 2500 af de små dunke, 100 af de store tromler og 100 af de store palle tanke de renser hver anden uge. Når dunkene bliver gamle, hakker de dem

til små stykker og sælger det til Kina, og så laver de det til legetøj osv.

Hvis firmaet vandt 10 millioner, ville de bruge dem på nogle nye maskiner og robotter, og så ville de få renoveret stedet da det er ret gammelt. Og til sidst ville de ligge et beløb til så deres fremtid er sikret.

Niels ville være meget stolt, hvis Markus Meyland vil overtage efter ham, men siger, at det er helt op ham selv. Og han siger også at det ville være sjovt hvis det ville gå i arv da han selv har arvet fabrikken efter hans papfar.

*Billedet til højre, er granulat der er lavet ud af gamle dunke*



*Her står Niels Meyland, ejer af Jysk Emballage Rens ved hans tromle vask.*

## Maries pølsevogn og Meylands Mad

**Af: Asvathy, Marcus, Victoria, Eskild og Lykke fra 4. A.**

I dag er den 60 år gamle pølsevogn en moderne 2017 pølsevogn.

Det hele startede da Marie Meyland var 13 år gammel, da fik hun arbejde i pølsevognen. Her arbejdede hun i nogle år, indtil hun bestemte sig for at prøve noget nyt og få en uddannelse. Marie lovede sig selv at købe pølsevognen, hvis den engang i fremtiden blev sat til salg. Den dag i dag ejer Marie pølsevognen.

Steff Pølser ligger midt i Nørre Snede. Der kommer i gennemsnittet 70- 80 kunder

hver dag fortæller Marie.

Marie har 7 ansatte i pølsevognen.

Marie fortæller, at det hun mest elsker ved at arbejde i pølsevognen, er at møde så mange nye mennesker og så kan hun også godt lide at lave mad.

Vi kunne bruge lidt mere plads i pølsevognen, men ellers er det, det perfekte job, fortæller Marie.

Marie ejer også Meylands Mad som sælger mad ud af huset. Meylands Mad er et efterspurgt cateringfirma. Den største ordre var omkring 400 personer.



*Her sidder Marie Meyland på en bænk lige foran pølsevognen i Nørre Snede. Her har man mulighed for at sidde ude og nyde en lækker burger, fransk hotdog, eller bare en kop kaffe til de voksne og en softice til de små.*

## Brugsen på toppen

**Af Marie, Maria P, Mille, Christian, Edin, 4.A.**

Super Brugsen i Nørre Snede går meget op i økologi og genbrug. Jan Nyrup håber at det kan fortsætte i fremtiden.

Brugsen i Nørre-Snede startede i 1924. Jan Nyrup startede selv i 1993. Der er ca. 25 ansatte med ham selv, forklarer Jan.

Brugsen i Nørre-Snede er en ret stor butik med dens ca.

10.000 varenumre. Den har også en fantastisk slagter, hvor man både kan købe færdiglavede retter og fersk kød, der er klar til grillen eller panden.

Flere af byens unge har arbejdet i Brugsen, nogle af dem har endda også taget en uddannelse i butikken, enten som slagter eller salgsassistent.

Super Brugsen er en del af Coop. Coop har 1,6 millioner

medlemmer.

Brugsen i Nørre Snede er den højeste beliggende

Brugs i hele landet. Brugsen er ikke Jans virksomhed, han har også nogle chefer, der hedder bestyrelsen, fortæller han.



Her ser man Jan Nyrup i Super Brugsens grøntafdeling.

## Kelsens forsøgsbageri

**Danskhold C i afd. A besøgte Forsøgsbageriet, der ligger i det gamle mejeri lige over for selve fabrikken. Vi blev taget imod af Peter samt en sød kvindelig ansat. Vi startede med at se en lille film, som rigtig fint viste noget af fabrikkens historie samt produktionen af småkager.**

**Hvor mange mennesker arbejder der her?**

Der arbejder kun en enkelt person her: Peter, som er uddannet bager og fødevareteknolog. Peter kaldes produktbager eller prøvebager.

**Hvilke kager er de mest populære, som I har lavet?**

Her fra prøvebageriet er de meget små kager Dark Chocolate m. appelsin de mest populære.

**Kommer der nogen fra Fødevarestyrelsen og tjekker kager, dej og bageriet?**

Fødevarestyrelsen kommer på både anmeldte og uanmeldte besøg, ca. 1 gang årligt. Vi har heldigvis fået elitesmileys.

**Kan I bage kager i forskellige farver?**

Vi bruger ikke farvestoffer. De eneste kager, der er farvede, er chokoladekager, der jo har naturlig brun farve.

**Laver I dejen på maskine eller i hånden?**

Her i prøvebageriet har jeg 2 almindelige røremaskiner, som I kender hjemmefra. Jeg bruger begge på samme tid for at sammenligne dejene.

**Kan I lave kager formet som bogstaver eller tal?**

Det kan vi godt, der skal blot laves nogle forme. I kan jo forestille jer, at når vi laver kringler, så har vi kringelforme.

**Hvor mange kager kan der være i jeres ovn?**

I min ovn er der plads til 7 plader med 50 kager på hver plade! Det giver 350 kager. Det er jo ikke noget i forhold til på selve fabrikken, hvor ovnene er 50 meter lange. Her kan vi bage 11000 kager på én gang. Vi har 8 ovne. Vi bager 84 millioner kager på en uge! Det er ikke altid, vi har lige travlt ovre på fabrikken. Om efteråret har vi

altid meget travlt, da vi skal have kager klar til at sende til Kina til det Kinesiske nytår, som falder i januar/februar. Vi eksporterer flest kager til Kina og USA.

**Hvordan finder I på ideerne til de nye kager?**

Jeg har kolleger ude i verden, som er med til at fortælle mig, hvad folk ude i verden bryder sig om. Vi laver også forbrugertests. Vi stod f.eks. ved Magasin i København og lod folk smage Dark Chocolate kagerne, og her tilkendegav 90% af folkene, at de gerne ville købe dem.

**Smager I på dejen?**

Nej, det gør vi ikke. Vi smager på kagerne, når de er bagt.

**Smager kagerne af det samme?**

Nej, det gør de faktisk ikke. Man kunne godt tro, at kagerne i en Kelsen-dåse var lavet af samme dej, men det er ikke tilfældet. Vi ved dog, at nogle af vores konkurrenter bruger den samme dej til deres kager.

**Hvor tykke og hvor tynde må kagerne være?**

Kager skal veje ca. 7,5 g pr stk, og de skal kunne passe i dåserne. Kunderne skal have nøjagtig det, som står på dåserne. Dog må cookies gerne være større.

**Hvor tit finder I på nye kager?**

Det kommer an på efterspørgslen. Det tager 1 år fra vi finder på en ny kage, til den sættes i produktion

**Hvor mange nye kager har I fundet på?**

Jeg har været her i 2½ år, og jeg har fundet på 2 nye kager.



Peter fortæller om prøvebagningen



# Susanne på Statoil elsker at have kundekontakt

*Den ene halvdel af 3.a har været på besøg på Statoil. Her talte vi med den 49-årige forpagter Susanne Hjerrild.*



**Hvor lang tid har du arbejdet her?**

Jeg har arbejdet i firmaet siden 1989 og i Nr. Snede siden 2006

**Hvor bor du?**

Frisbækvej nummer 2 Nr. Snede

**Har du en mand?**

Ja jeg har en kæreste.

**Har du en hund eller andre dyr?**

Nej det har jeg ikke, men jeg kan godt lide dyr.

**Har du børn?**

Jeg har to børn min søn er 10 år og hedder Marcus og min datter er 16 år og hedder Monica .

**Hvad er din yndlings farve?**

Min ynglings farve er lilla.

**Hvad er din livret?**

Min livret er hamburryg.

**Hvad kan du bedst lide på dit arbejdet?**

Jeg kan godt lide at snakke med mange mennesker og ekspedere kunderne.

**Kan du lide dem, du arbejder med?**

Jeg kan godt lide dem, jeg arbejder med, fordi jeg selv ansætter dem.

**Er det et godt arbejde?**

Ja jeg elsker mit arbejde.

**Hvor lang tid ca. om dagen arbejder du?**

11-12 timer og jeg møder kl. 05.00 og har fri kl.16.00.

**Hvor meget slik bliver der ca. købt hver dag?**

Det er i gennemsnit for 2000 kr.

**Får du mange kunder om dagen?**

Ja flest om morgen og eftermiddagen .

**Hvordan er dine kunder?**

De er rigtig søde og venlige og har mange lokale kunder og jeg kender rigtig mange af dem og skolebørn kommer også og køber slik, de

ældre køber mad .

**Er der kommet folk fra et andet land?**

Ja det gør der. Om sommeren har jeg mange turister fra Sverige, Norge, Tyskland og Finland.

**Hvad er dit værste sted at arbejde?**

Det var da jeg arbejdede på en fabrik - det er mange år siden. Det er ikke slemt i Statoil.

**Har I nemt ved at sælge benzin, når der ligger en benzintank lige overfor?**

Ja det har vi. De fleste kunder kan godt lide at blive.

**Hvad er din yndlings ting på dit arbejde?**

At snakke med kunderne, jeg elsker at have kundekontakt.

## Vi sætter lup på Gyvelborg

*Skrevet af Heidi, Sarah, Katriine, Annette, Mathilde & Bjørk fra 6.a*

Gyvelborg er en økologisk besøgs-gård med camping og en øko gårdbutik.

Gården startede op den 1. februar 1992. Jellemien og Willem havde længe haft en drøm om at starte deres egen gård. De har ca. 150 køer. De går meget op i at dyrene har det godt. De køber gården næsten helt alene med kun 2 ansatte.

Jellemien og Willem kommer fra Holland, men flyttede til Danmark fordi de allerede dengang havde en drøm om at have deres egen

gård og jord er billigere i Danmark.

Det er Willem der sørger for dyrene og papirarbejdet og det er Jellemien der sørger for camping og gårdbutikken.

I år har de 25 års jubilæum. De blev økologiske for 20 år siden, så de første 5 år var de ikke økologiske.

De kan godt lide at lære fra sig og fortælle andre om landbruget og at gøre andre glade.

Vi spurgte: hvis I skulle ændre en ting på gården, hvad skulle det så være? Og Willem svarede: Det skulle nok være at rykke jorden tættere

på, så vi ikke skulle køre så langt.

”Først var det egentlig ikke meningen at der også skulle være en campingplads”, Siger Willem, ”men vi havde plads til overs og vi syntes

det var en god idé med camping så folk kunne overnatte på gården, hvis de havde lyst”. Willem og Jellemien ser frem til at gården i hvert fald er der om 10 år.



*Her sidder ejerne Willem og Jellemien, foran deres køer med hunden Nora.*

---

## Biler til Hr og Fru Danmark fra SEJ Biler

**Lavet af: Oliver, Mathias, Markus M, Clara, Stephanie og Matilde K. 6.a**

SEJ biler er en familievirk-somhed og nu er det tredje generation som ejer det.

Det var Johannes Jeppesen som startede det tilbage i 1938.

Der blev solgt, repareret og serviceret biler, landbrugs-maskiner og traktorer.

I 1983 overtog Svend Erik Jeppesen heraf navnet SEJ Biler værkstedet efter sin far og videreførte det indtil

2012. Theis overtog firmaet i 2012, og det tog rigtigt meget af hans tid.

De sælger biler til hele Danmark. Sidste år solgte de 1038 biler.

Deres værksted er medlem af Automester, Danmarks største kæde af frie værksteder.

De får bilerne fra en online aktion eller fra en person som vil af med deres bil.

Det er almindelige biler vi sælger til Hr og Fru Dan-

mark. Vi sælger rigtigt mange VW, Renault og Peugeot.

I deres firma gør de meget ud af at gøre kunderne tilfredse.



Michael fra SEJ biler sammen med 5 elever fra 6.A på Nørre Snede Skole.

---

## Klinik Body & Mind kan hjælpe dig mod voldsom hovedpine

**Af Smilla, Johan, Anton, Emma, Katrine.**

Vi kendte ikke noget til Body & Mind. Vi søgte på internettet, men kunne ikke finde noget om ham, eller klinikken.

Straks da vi kom, gav Martin os hånden og sagde velkommen. Han fortalte, at han havde haft flyers liggende i hallen, han havde haft en Facebook side og ellers var det bare med at give en god behandling, så folk ville fortælle det videre til venner og familie, så han kunne få reklame den vej.

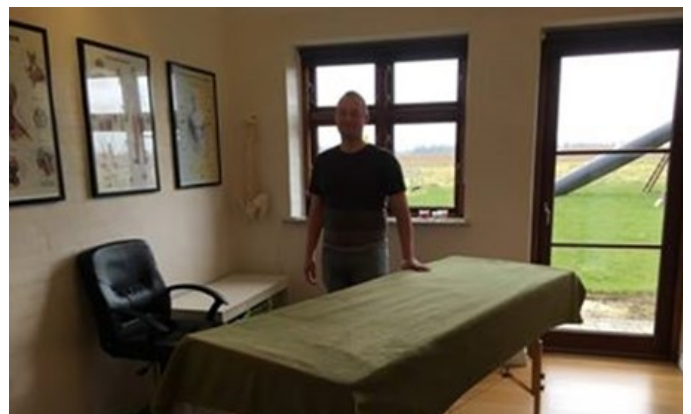
Behandling med kranium-sakral tager ca. en time, og det tager 45 minutter med

øreakupunktur. Han arbejder som handicaphjælper, klinikken er et fritidsjob. Derfor har han ikke nogle ansatte, men som han sagde "jeg har konen, som hjælper med regnskaberne" efterfulgt af et grin.

Martin havde valgt at gå den vej, fordi at han syntes at det var spændende, og at han engang selv havde haft en voldsom hovedpine, men der var ingenting der hjalp, før han prøvede med kranium-sakral, og det hjalp. Derfor tænkte han, at hvis det havde hjulpet ham, så kunne det helt sikkert også hjælpe andre mennesker, og det ville han gerne.

Han har uddannet sig siden juli sidste år, og har eksamen til juni. Så det tager et år, hvis man tager den hurtigste uddannelse. Han har haft sin klinik, i cirka et halvt år. Klinikken er i eget hus,

som ligger på Grætrupvej 11, i et lille lokale med en briks i midten. Kunderne ringer til ham eller skriver over Facebook for at få fat i ham.



Martins klinik, som er hjemme i eget hus. Der hænger billeder, og en kopi af rygsøjlen i baggrunden. Klinikken ligger i et meget lyst rum.

---

## Per fra EMR fortæller børn om supersygehuse

**Den 1. marts drog 4. b på virksomhedsbesøg, hvor de besøgte EMR i Nørre Snede.**

Her mødte de Per Breinberg, der er en af direktørerne på EMR. Han fortalte os at der er 250 ansatte på EMR, de 150 er ansat i Nørre Snede og der er 100 ansat i Århus. EMR har ansat murere, tømrere, flisearbejdere, kontorfolk, ingeniører, kontorfolk og arkitekter.

På EMR sender man tilbud på forskellige byggerier, de har både været med til at

bygge skoler og andre huse og det største projekt de har været med til at lave, er fundamentet på supersygehuset i Herning.

Mange af de byggeprojekter de har givet tilbud på ligger overalt i Danmark, så man kan både være på Sjælland eller Skagen.

EMR har et motto "EMR og PP, 2 af Danmarks bedste byggevirkomheder" PP er afdelingen i Århus. Man måler fx det at være en god virksomhed på hvor mange år man har været ansat i

virksomheden og på EMR er der en der snart har 50 års jubilæum.

Man kan komme i lære på EMR og man starter når man er 16-17 år gammel og så er man udlært når man cirka er 20 år. Vi siger tak fordi vi måtte komme.



*Her viser og fortæller direktør i EMR Per Breinberg om nogle af de projekter firmaet har lavet*

---

## Højt humør i Salon Maja

**Skrevet af: Rikke, Sofie V, Louise L, Sofie G og Jannie. Fra 7. årgang**

Som 24 årig startede Maja Hedelund Nielsen sin salon, og hun har nu haft den i 22 år. Inde i Maja Hedelund Niensens frisørsalon, er man overhovedet ikke i tvivl om, at man er havnet i gode hænder. Man møder en nydelig duft af hårshampoo og diverse hårprodukter. Da vi trådte ind i salonen, gik snakken livligt i mellem Maja og to af hendes kunder. Maja fortalte, at det ikke var hende selv der fik ideen til at åbne en salon, men en ven. "Begge mine forældre ville gerne være frisør, men blev det aldrig, så de ville hellere end gerne hjælpe mig med at få min salon op at køre" siger Maja Hedelund Nielsen

med et smil læben.

Stolt fortalte Maja, at det altid kun har været hende i salonen, hun har aldrig haft brug for ansatte. "Jeg tror ikke jeg ville kunne arbejde sammen med andre, de ville nok bare gå i vejen for mig" forklarede Maja grinende.

Hendes mor har hjulpet med økonomien netop fordi hun startede så tidligt og ikke havde så meget erfaring med hensyn til økonomien. Maja ser ikke de andre frisører som konkurrenter mere som kollegaer. "Jeg elsker når vi alle tager på kursus sammen, specielt når vi tager til Tyskland".

Maja fortalte, at dengang hun startede sin salon, brugte man ikke internettet nær så meget som man gør nu.

Derfor har hun ikke nogen hjemmeside, alt hendes reklame går bare fra mund til mund.

Vi spurgte Maja hvad det vildeste hun nogensinde har lavet, og svaret overraskede nogle af os. "Det vildeste jeg har udført har nok været i noget kort herrehår. Der var en ung mand, der kom ind og spurgte om jeg ikke kunne farve hans hår, lave striber og nogle hårtatoveringer" siger Maja Hedelund Nielsen grinende imens hun skyller farven ud i kundens hår.

Maja Hedelund Nielsen har ikke specialiseret sig i én ting. Hun siger, at herude hvor hun arbejder er det en god idé at kunne lidt af det hele. "En slags familiefrisør"

tilføjer Maja smilende.

Hun fortæller, at hun ikke arbejder med extensions, fordi der ikke er nok folk herude der vil betale for det. da det er temligt dyrt. Det ville også koste Maja mange penge og tid.



*Her ses Maja i gang med at sætte en kundes hår med et smil på læben.*



## Kom indenfor i Rema 1000

**Skrevet af: Victoria, Ea, Rakel, Thea og Sofie K, 7. årg.**

Førstehåndsindtrykket, når man træder ind i butikken er at der er lidt rodet, og det er nok en af grundene til at de bygger ud. En af de andre grunde er også at der kommer flere og flere kunder. I Rema har de mange unge medarbejdere som kommer bl.a. fra skolen.

Brian som er chef af Rema 1000 siger, og vi citerer, "Vi prioriterer økologi rigtig højt, og det går kun opad. Selvfølgelig har vi stadig de normale madvarer som vi også prioriterer høj".

Han ser Brugsen som en konkurrent, men også som kollega, fx hvis Rema ikke har nogle varer, så har Brugsen dem måske, og omvendt. Så på den måde hjælper de også hinanden.

De har masser af fremtidsplaner, butikken skal blive større og bedre med nye maskiner og andet. De er også allerede godt i gang med at bygge 350 nye kvadratmeter, med nyt lager osv.

Han vil gerne give flygtninge en chance for at arbejde, da alle skal have en chance, som er super fedt. Hvis han

ser nogen der gør noget godt i butikken, det kan være ved kassen eller bare ved at sætte varer på plads, kan

han godt finde på at gøre noget for at holde på dem, fx give dem en lønforhøjelse.



Her er en glad Rema chef, som glæder sig til at få mere plads

## Pas godt på din krop i Nørre Snede Fitnesscenter

**Af: Julie R, Julie BC, Sara, Signe & Marusia 7. årgang**

**Ideen:** "Jeg syntes, at byen manglede et fitnesscenter" siger Henning Berg der ejer NS Fitness. "Det er vigtigt at passe godt på sin krop, for den skal holde i mange år". Det er et slags motto for Henning, der mener at det er vigtigt at holde sig i form for at passe bedre på kroppen.

**Medlemmer:** "Det er vel en 20 stykker efterhånden" siger Henning. Fitnesscenteret er stadig forholdsvis nyt. Det startede i februar 2017. Det har taget ca. et ½

år at få NS fitness op at køre. "Det koster 250 kr. at blive medlem, men der er også en masse andre priser til forskellige tidsperioder osv."

**Alder:** "Man skal helst være 15 år. Men det kan godt lade sig gøre at komme selvom man er yngre" siger Henning Berg, der også overvejer at starte en gruppe for dem der er under 15 år. "Men det kræver at der er en erfaren voksen til at guide dem under 15, for man kan let komme til at ødelægge sin krop i den alder" siger Henning og tilføjer "Og også i alle andre aldre for den sags skyld". Det er derfor Henning går

ind for, at alle lærer at bruge maskinerne rigtigt før de går i gang. "Lige nu er de yngste medlemmer af fitnesscenteret omkring 20 år, mens den ældste er omkring 60 år."

**Fitness, fremtid og drømme:** "Om et år når jeg ikke længere har lokalerne, er det mit håb, at jeg kan leje nogle lokaler et andet sted i byen" fortæller Henning.

**Træningsprogrammer:** "Jeg har ikke nogle fastlagte programmer til medlemmerne". "Jeg går mere ind for, at man lærer at bruge de forskellige maskiner rigtigt, og så kan man lægge sit eget

program".



Her viser Henning Berg hvordan man bruger maskinerne.

---

## Den gode stemning hos Peters Auto og Traktor

### **Skrevet af Victor, Kasper, Hjalmer og Oscar 7. årgang**

Vi er ved Peters Auto og Traktor, lugt af olie, lyden af værktøj. Man kunne simpelthen mærke den gode stemning. Vi blev budt velkommen af Benjamin, som er chef for værkstedet.

Benjamin kom i lære i 2000. Han overtog firmaet i år 2010, fordi det var ligetil, da han kendte kunderne og arbejdsgangen. Peter som stiftede firmaet i år 1973, kommer stadig på værkstedet 4 gange om ugen, men

Peter går snart på pension. Derfor søger de en ny mekanikersvend.

Vi spurgte ham "Scorer man damer ved at være mekaniker?" og han svarede grinede "Neej, det er ikke rigtig min opfattelse."

Han oplever ikke, at der er nogle meget besværlige kunder, men der er nogle der skal bruges mere tid på end andre. Benjamin ser ikke de andre værksteder som konkurrenter, men mere som kollegaer.

Han mener, at de har et me-

get godt fællesskab, fordi de kommer hinanden ved og godt kan snakke sammen. Der er 3 ansatte på værkstedet, men de vil gerne være 4, men som der blev sagt

før, skal det jo være en der kommer godt ud af det med de andre.



Billede lånt af Maskinbladet

---

## Duften af mynte i Nørre-Snedede Apotek

### **Skrevet af Amanda, Mille, Tiffany og Clara 7. årgang**

Vi træder ind af døren og duften af mynte blandet med balsam slår os i møde. Det første vi ser, når vi træder ind ad døren, er Ann der ekspederer en kunde. Sene-re møder vi Joan, som vi også skal interviewe.

Det første og vigtigste vi får at vide er, at der er tavshedspligt. Det er rigtigt vigtigt.

Da vi spørger, hvad de synes, det bedste ved at arbejde på apoteket er, udbryder Ann: "Det er mig!". Det bliver der grinet lidt af.

Nu har apoteket ligget i by-

en i snart 150 år, og i øjeblikket er apotekeren, Danji V. M. Bhandri, som sidder i Uldum. Han var den sidste apoteker, som blev godkendt af Dronning Magrethe 2. Det gør man ikke mere.

"Tror I, at apoteket stadig vil være her om 10 år?" Spørger Clara Rosendal. Ann tænker lidt, men svarer så, "Ja, det tror jeg sådan set, men jeg ved det ikke. For nu er der jo kommet webapoteker og sådan noget, men folk vil stadig gerne have den der "ansigt til ansigt-snak", i stedet for at chatte om sin sygdom.

Da vi spørger Ann, hvad den sjoveste situation har været, griner hun lidt ved tanken.

"Det var nok dengang, der kom en ældre dame ind på apoteket. Hun kunne ikke forstå, at hun ikke kunne få sin mand til at spise nogle piller. Hun havde endda skåret dem i skiver og lagt dem under spegepølse-madden, men uden held. Da fortalte jeg hende, at det var stikpiller."

Apoteket har en flot fejlmargin på 0,1% det sker ikke tit, at der kommer en fejl. Når det sker, bliver det straks indberettet til lægetilsynet. "Man må bare lære af sine fejl, så det ikke sker igen" udtaler Ann.

Til slut spørger vi om, hvorfor de havde lyst til at få besøg af os fra 7. årgang.

"Fordi vi mangler nye unge inden for vores fag, og for at se om det kunne vække lidt opmærksomhed". Det er et spændende fag at arbejde indenfor, hvis man kan lide at have med mennesker og lægemidler at gøre.



Her er Ann og Joan klar til at ekspedere nye kunder

---

## Nørre Snede Byggemarked har alt inden for hus og have.

**Af Malthe, Simon, Oliver H. og Oliver 5.A.**

N.S. Byggemarked er et sted hvor man kan købe vvs, haveudstyr og byggematerialer.

Om sommeren kommer der 70-100 folk om ugen og køber gør-det-selv ting. Ove siger også at de får nye varer alle dage undtagen lørdag. De har ikke overvejet at udvide pga. deres alder. Nu efter 37 år vil de måske overveje at lukke butikken om nogle år, og deres drøm

om at sælge butikken kan måske komme til at gå i opfyldelse. Ove har ikke så mange ansatte, han har kun to ansatte, de ansatte er ham selv og en dame som hedder Ulla. Ulla og Ove vil ikke have en hjemmeside pga. at de skal bruge meget mere tid og det har de ikke tid til, men de har en Facebookside. Han var 27 år da han startede NS byggemarked og han har arbejdet der i 37 år. I 1995 byggede de til så de havde dobbelt så meget plads, nu har de 500

kvadratmeter. N.S. Byggemarked har ikke nogen fra Nørre Snede at konkurrere mod, men nettet er deres konkurrenter, men kunder fra N.S. byggemarked kan ikke købe ting på nettet fra

N.S. Byggemarked, fordi at de ikke har en netbutik. Ove og Ulla har haft et år hvor at de ikke har tjent så mange penge pga. at vejen var så trafikeret at der ikke kom så mange kunder som normalt.



*Nørre Snede byggemarked har gode tilbud på værktøj.*

---

## På besøg hos EDC

**Skrevet af: Julie, Noah og Phillip 5.A.**

Som ejendomsmægler skal man være god til at snakke, men man skal også være god til matematik og ikke være genert, og man skal også have et åbent sind siger Tinne W. Lambertsen.

Tinne har arbejdet som ejendomsmægler i 24 år. Hun startede hos EDC i Tørring i 1992 men blev i år 2000 leder af EDC i Nørre Snede. Hun bestemmer selv hvornår hun har fri, men hun skal være ved telefonen. Hendes uddannelse tog 5 – 6 år,

Hos EDC er der styr på hvad de lægger ud på deres hjemmeside, der kommer ikke billeder ud af huse der ikke

er til salg, men de er kommet til at lægge det forkerte billede ud af et hus, som var til salg.

Vi spurgte Tinne om hvorfor der er en større forespørgsel på husene i Aarhus. Hun sagde at det er fordi det blandt andet er Danmarks anden største by, og så er der også et til flere universiteter. Men selvom hun kunne flytte til en større by hvor hun kunne tjene flere penge, ville hun hellere blive her i Nørre Snede, fordi hun føler hun kender menneskene og samfundet siger Tinne.

EDC har også nogle konkurrenter. En ejendomsmægler i Give havde for ikke så lang tid siden lagt en annonce i Den Lille Avis, og der kom

mer man lidt op på dupperne siger Tinne. EDC i Nørre Snede holder også påske, man kan være med i en konkurrence hvor man sender et gækkebrev ind og så kan man vinde et påskeæg. De holder også nogle gange åbent hus.

EDC ligger på Rosengade 20, i Nørre Snede. Hvis man er interesseret i at købe et hus kan man ringe på telefonnummeret som står her (70 26 96 26).



*Her ser I EDC's butik i Nørre Snede*



---

## Annis fantastiske frisørsalon 102

**Af Solveig, Nocola, Emma og Lejla fra 5. A.**

Vi har været på et hyggeligt besøg nede ved salon 102.

Ejeren af salon 102 er en rar dame på 69 år, der hedder Anni B Jensen. Hun arbejder alene og det har hun gjort i lang tid, da hun har været frisør i mange år.

Hun er en betænksom dame, da hun altid har lidt slik eller bolsjer til børnene som kommer til hendes frisørsalon.

Hun begyndte at arbejde som frisør som ung og var i gang med sin uddannelse som 16-årig. Hun er en populær tilflytter til Nørre Snede, da der er mange der kender hende. Hun får imel-

lem 10–15 kunder om dagen, og det er også af den grund, vi mener, at hun er en kendt tilflytter. Da hun var 36 år, flyttede hun til Nørre Snede og fik sin egen frisørsalon på Ege Allé nr. 102 og valgte at kalde den salon 102.

Hun kommer oprindeligt fra byen Ejstrupholm. Anni ville have en privat frisørsalon, fordi hun gerne ville være hjemme ved sine børn i pauserne.

Hun kan godt lide at hendes frisørsalon er så lille, det synes hun er hyggeligt.

Hun er i Den Lille Avis – og det har hun været i mange år. Hun tror, at hendes kunder anbefaler hendes frisørsalon efter en behandling,

det siger en masse i hvert fald til hende.

Når Anni får nye produkter afprøver hun dem altid på sig selv for at se, hvilken effekt produktet har på ens hår.

Når man er frisør skal man være god til at snakke med personer man ikke kender. Det kan være svært for nogle, men Anni er rigtig god til det. Det kan også nogle gange være svært at have frisørsalon, da man nogle gange misforstår sine kunder. F.eks. var der engang hvor Anni misforstod en kunde, så personen fik kort hår, men kunden kunne godt lide sin nye frisure og blev klippet sådan mange år efter.



*Anni nyder stadig sit job som frisør*

---

## Tandlæge interviewet hos Tandlægerne Strøget 29

**Journalisterne, Adisa, Sara, Rasmus og Casper fra 5. årg. har været nede ved tandlægeklinikken på Strøget 29 hvor de interviewede Tina og Charlotte.**

Tina fortæller: Det er et rigtig godt arbejde at være tandlæge, fordi jeg godt kan lide at hjælpe folk og lave noget med mine hænder. For at være tandlæge skal man kunne en masse teorier, og være god til at snakke med patienterne”.

Tina fortæller også: ”Jeg købte tandlægeklinikken i 2008, og det er jeg glad for, at jeg gjorde. Klinikken er vokset stille og roligt gennem tiden, og nu har klinikken 12 ansatte og 1 vikar.

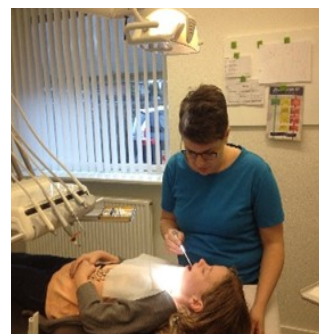
Charlotte tilføjede også: ”Os ansatte på klinikken oplever ofte, at mange af vores patienter har tandlægeskræk. Hvis vores patienter har tandlægeskræk, hjælper det for nogle af dem, at de hører musik, imens de bliver

behandlet. Efter vi har spist frokost, står vi alle sammen og børster vores tænder i fællesskab.

For at vaske instrumenterne, som vi har brugt, skal instrumenterne i en balje med vand, og sættes i mikroovnen i rigtig lang tid. Efter det skal instrumenterne vaskes op i hånden, bagefter skal de ind i en meget varm maskine og ligge der i noget tid, og så er de vasket og kan bruges igen”.

Mange mennesker synes, at

det er grænseoverskridende at røre ved en fremmeds mund, men Tina siger: ”Jeg vil hellere røre ved en fremmeds mund end at røre ved andres tær”.



## Gunnar har kunder

**Af Naja, Maria I, Morten, Ole, Lucas, 4. årg.**

I Gunnar Gregersens skovservice butik som ligger på Strøget i Nørre Snede, kan man altid finde mange spændende ting til haven, en motorsav eller måske et fint fuglehus.

Gunnar selv er 83 år gammel og har arbejdet med motorsave og haveredskaber siden han var ung.

I butikken har han en gammel motorsav, den er mindst 50 år gammel. Han har også

græsslåmaskiner, fuglehuse, nye motorsave og cykler.

Gunnar reparerer det, der er gået i stykker. Han har ikke nogen medarbejdere i butikken.

Gunnar kan også spændende historier fra gamle dage. Han fortæller, hvordan han hver morgen tog toget fra Vrads til Brædstrup for at komme i skole. Der var ikke mange med toget dengang, for toget ventede gerne på Gunnar, hvis han var kommet for sent afsted. Han fortæller også, om alle de

lussinger han fik i skolen, og hvordan han så flyene komme ind over Vrads under krigen.



*Her ser vi Gunnar med den ældste motorsav. Saven har en vægt på 20 kg. I dag vejer en motorsav ca. 3-4 kg.*

## 'Keep it simple' siger de på Give Elementfabrik

**Af Maibrit 4. årgang**

Man bliver lidt imponeret over de store cementblokke som står udenfor Give Elementfabrik i Nørre Snede. Og når man ser, hvad der sker i hallen, forstår man bedre hvordan de laves. Alle besøgende skal have en smart hjelm på. Det er store, stærke maskiner, der styres igennem hallen. Den største kran kan løfte en 10 ton cementblokke.

Firmaet startede i 1975. Og i 1980 overtog Jens Eskildsen produktionen selv og kørte Give Elementfabrik i mange år. Fabrikken i Nørre Snede, som før hed Nørre Snede

Byggeindustri startede i 1978. Finn Eskildsen og Jens Henrik Eskildsen ejer i dag firmaet.

Vores beton består af sand, sten, cement, en smule kemi og vand, siger Peter, som viser os rundt. I Nørre Snede afdelingen er der ca 17 ansatte. Et af de største projekter har været at levere elementer til et dambrug, mellem 1500 – 2000 stykker. Ellers er det elementer til forskellige stalde.

Der er næsten altid nogle på arbejde og man skiftes til at passe maskinerne. Det er vigtigt at holde produktionen i gang.

Det bedste ved arbejdet er, at der altid sker noget nyt. Der er ikke to dage der er ens fortæller Peter. Det er først, når alle forme er fyldt med cement, at man kan få fri.

Vi drømmer om, at skabe en arbejdsplads, hvor alle er glade for at være. Firmaets drøm er selvfølgelig at skabe det bedste produkt og få tilfredse kunder.

Det var et spændende besøg.



*Man skal helst arbejde her, fordi man kan lide at være her, siger Peter.*

# Besøg Klinik Himmelstrøg og få en skøn oplevelse

**Den 1. marts var en flok piger fra 4.b til Klinik Himmelstrøgs 3 års fødselsdag. Her mødte de Britta Lund, der er indehaver af klinikken.**

Britta giver fodmassage, massage, zoneterapi og er også ved at læse til akupunktør. Grunden til at Britta har sin klinik er, at hun blev inspireret en dag hun selv fik masseret sine fødder. Hun syntes det var en skøn oplevelse og tænkte, det job skal jeg have, så jeg

kan give andre mennesker den samme dejlige følelse. Så pølsevognen blev solgt og klinikken blev startet. Brittass store drøm gik i opfyldelse, men hun drømmer stadig. Hun vil gerne have bygget et lille hus på grunden, hvor hun kan have lokale. Hun drømmer også om, at alle ved, at der er et alternativt tilbud til læger.

Hvis man har ondt, kan hun give zoneterapi eller akupunktur. Britta viste os også, at foden er en kopi af

hele kroppen. Vidste du at storetåen er hovedet og hælen er enden på din krop?

Britta er meget glad for sit arbejde og hun tror også at kunderne kan lide at komme hos hende, hun har mange faste kunder.

I lokalet ved siden af Brittass, har Line, Brittass datter, egen klinik. Hun ordner negle, hvor man kan få kunstige negle eller få ordnet sine egne negle.



Her er Britta Lund med en af elevernes fødder.

## Nørre Snede Fysioterapi

**Af Albert, Albertine, Freya, Johanne og Marcus**

**”Vi går efter at virke jordnære og få klienterne til at føle sig hjemme, og have en god tid hernede”**

Lige da vi trådte ind, duftede det meget rent. Vi så os omkring, og så en ældre dame sidde i venteværelset. Ved første øjekast ville vi beskrive det lidt som et lægehus, hvide vægge og meget stille, men man kunne straks mærke den god stemning, når man kom ind til fysioterapeuterne.

”Jeg mener, at man skal rette sig op i skolen, f.eks. at have stole hvor man både kan stå på, cykle på og mange andre ting” siger fysio-

rapeuten og stifteren Keld

”Vi går altid efter, at få alle klienterne til at føle sig velkomne og hjemme. Vi kan ikke altid hjælpe eller kurere vores klienter 100%, men vi gør vores bedste for, at de er tilfredse med behandlingen, men for det meste bliver de 100% tilfredse. Når kunderne går ud af døren, skal de have et smil på læben og være tilfreds med behandlingen. Det er det vi går efter” siger de to fysioterapeuter og stiftere Keld og Jens.

”Vi har været ude ved skoler og hjælpe børn, når de sidder ned hele dagen. Det er vigtigt, at de unge kommer ud og bevæger sig”

De er 6 fysioterapeuter på stedet og har 9 behandlingsrum. ”Vi behandler både i smertebehandlinger, genoptræning, alm. træning, akupunktur og manipulationsbehandlinger/mobilisering”.

”Det kan være mentalt hårdt at behandle andre og hjælpe

dem med deres problemer, det fysiske er lettere end det mentale” siger Keld. ”Det er det som gør jobbet spændende, at der er så mange forskellige folk man kan hjælpe; jeg skal være her til jeg ikke kan mere” siger Keld.



Her er de fire ”journalister” fra Nørre Snede Skole fotografere sammen med de to ejere af Nørre Snede Fysioterapi Keld og Jens.



## Kirkens Korshær hjælper samfundets udsatte

**2. klasse har været på besøg ved Kirkens Korshær og snakket med to meget venlige damer, Karin (formand) og Kirsten( kasserer), som var gode til at svare på alle vores nysgerrige spørgsmål :)**

**Hvad går pengene til?**

Pengene går blandt andet til at hjælpe samfundets udsatte grupper. Det kan være drift af varместuer, bofællesskaber, behandlingsarbejde af narkomaner og meget andet. Vi arbejder frivilligt her på stedet.

**Hvor meget tjener I på et år?**

Vi har en omsætning på ca. 500.000 kr.

**Hvad laver I på en arbejdsdag?**

Rengøring, sælger kaffe og småkager, sorterer varer og sætter priser på.

**Hvilken dag kommer der**

**flest mennesker?**

Det kommer an på vores tilbud, ellers plejer der at komme flest mennesker tirsdag, hvor der lige er kommet nye varer i butikken.

**Hvor mange ting modtager I på en uge?**

Det er meget forskelligt.

**Sælger I mange store ting i jeres butik?**

Ja, vi har også mange møbler, og vi henter gerne hos folk.

**Arbejder I hver eneste dag og hvor mange timer er I på arbejde?**

Vi er 30 personer, som skiftes til at være her og vi arbejder i to hold i ca. 4 – 5 timer.

**Hvad genbruger man?**

Man kan genbruge alt, hvis det ser pænt ud. Vi vasker altid tøjet en ekstra gang, inden det kommer ind i butikken.

**Hvad går kunderne mest efter?**

Særligt tøj, porcelæn og andre ting til hjemmet.

**Sælger I kendte bøger og evt bøger af Peter Høeg?**

Ja, vi har mange gode bøger, og vi har også solgt en af Peter Høegs bøger.

**Hvad er det dyreste i jeres butik?**

Det er det fine maleri, der hænger over vores kaffebord.



**Sælger I smykker og parfume?**

Ja, og også mange ure.

**Har I mange spil?**

Ja

**Sælger I værktøj og ting i træ?**

Ja, det gør vi, hvis vi har det.

**Er der noget der er gratis?**

At kigge og så har vi rigtig mange bøjler til overs.

**Hvornår kommer I til at sælge en kæmpe tigerbamse igen?**

Man ved aldrig, hvad vi får ind, men hold endeligt øje.

**Hvilke sko er blødest?**

Det må være vores hjemmesko.

**Hvilken af uglepuderne er blødest?**

De er vist lige bløde.

## Tandlæge Dahlgaard sørger for at patienterne har det godt

**Lavet af Nadja, Kristell og Emilie fra 6.a Nr. Snede skole**

Tandlæge Jørn Dahlgaard har ejet klinikken de sidste 22 år.

Der er 4 arbejdere og Jørn er den eneste mandlige ansatte og den eneste uddannede tandlæge på klinikken.

Han sørger for at patienterne altid har det godt, og at de ved hvad der kommer til at ske.

Jørn fandt ud af som 8-årig at han gerne ville være tandlæge,

hans bror var også tandlæge og derfor fandt han det interessant at blive tandlæge.

Han finder glæde i at hans kunder går glad der fra.

En god dag for ham er når alt går som det skal, og hans kollegaer er glade.



*Her er Jørn Dahlgaard med en af sine assistenter*